



Technico-commercial solaire photovoltaïque – AZOLIS MAROC

Profil de l'entreprise

AZOLIS développe, finance, construit et exploite des centrales photovoltaïques de petite taille (de 50 kWc à 2 MWc) en France, au Maroc, avec l'objectif de baisser la facture énergétique de ses clients industriels ou tertiaires. AZOLIS connaît une forte croissance, en France comme à l'étranger.

L'équipe est composée d'une dizaine de collaborateurs répartis entre les missions commerciales, techniques (ingénierie, construction), achat, financières et administratives.

www.azolis.com

Mission proposée

Après une formation assurée en interne sur les aspects techniques et commerciaux de nos solutions solaires, vous serez amené à développer l'activité au travers d'offres commerciales de qualité, d'en assurer le suivi et la vente. Vous serez appuyé par notre propre bureau d'études et de l'équipe technique sur des sujets transverses à votre activité principale afin d'optimiser votre efficacité, la qualité de vos propositions technique et commerciales

Vous gèrerez votre périmètre avec une grande autonomie pour réaliser les objectifs définis par votre Direction et assurerez une veille technologique, administrative et commerciale en suivant les tendances du marché. Vous assurerez la progression de votre CA dans le respect de l'image de sérieux et de qualité d'AZOLIS, et en renseignant vos indicateurs de performance selon la fréquence exigée par la direction.

De plus, vous devrez répondre aux exigences de votre fonction en matière de suivi commercial, de respect des normes Hygiène Sécurité Environnement, de respect des différents codes de conduite d'AZOLIS ainsi que du respect de la sécurité automobile.

Compétences et qualités requises

Compétences :

- ✓ Excellent sens commercial
- ✓ Esprit positif, dynamisme et motivation
- ✓ Capacité de travailler en équipe
- ✓ Bonne communication orale et écrite (arabe et français)
- ✓ Aisance dans les calculs

Une bonne connaissance du milieu agricole serait un plus.

Qualités :

- ✓ Organisation, méthodologie et rigueur
- ✓ Polyvalence et travail en équipe
- ✓ Sens de la qualité et du service client
- ✓ Sens de l'écoute et aisance relationnelle
- ✓ Qualité de réflexion



Profil et formation

- ✓ Bac +2 minimum (BTS/DUT commercial/technique)
- ✓ Maîtrise Pack Office
- ✓ Permis B obligatoire
- ✓ Expérience souhaitée de 3 ans minimum dans un poste de technico-commercial
- ✓ Être disponible et mobile.

Objectif sécurité

- ✓ Zéro Accident
- ✓ Remontée d'un minimum de 5 incidents par mois.

Date

A pourvoir dès que possible.

Lieu

Basé à Marrakech

Déplacement à prévoir sur tout le territoire marocain

Mobilité : 60 à 80% du temps

Rémunération

Fixe selon expérience et variable selon KPI à définir.

Contact

Merci de nous faire parvenir un CV ainsi qu'une courte lettre de motivation à l'adresse suivante :

rh@azolis.com